

## **Luca De Grandis**

### **Informazioni Personali**

Luogo e data di nascita: Legnago (VR), 28/09/1992

Indirizzo: Via Ragona 548, Castagnaro 37043 (VR), Italy

Codice Fiscale: DGRLCU92P28E512X

Telefono: +39 3402972463

Indirizzo e-mail: lucadgrandis@gmail.com

Nazionalità: ITALIANA

### **Esperienza professionale**

#### **De Grandis Luca & C. s.s.**

**Febbraio 2020 – Attualmente**

Socio e rappresentate legale.

L'azienda nasce dal conferimento e passaggio generazionale della già avviata azienda agricola di famiglia. Le attività principali si concentrano su una superficie di 50 ha annui, il reddito principale è dato dai circa 25 ettari di colture orticole destinate al mercato fresco, la restante parte è adibita alla coltivazione di colture industriali quali mais, soia, grano e barbabietola. Il mio ruolo in azienda comprende la totalità delle operazioni colturali mediante l'utilizzo di specifiche attrezzature, raccolta dei prodotti, logistica e gestione anche amministrativa delle voci economiche aziendali.

#### **John Deere Italiana s.r.l.**

**Ottobre 2017-Novembre 2019**

Sales support center representative.

Assistenza commerciale alla rete concessionari italiana.

I principali compiti includono supporto nelle configurazioni, supporto post-vendita, supporto tecnico base, spiegazione prodotto, aiuto sviluppo eventi.

Conoscenza di tutto il Portfolio prodotti John Deere dal reparto agricolo al reparto TURF, con focus nelle macchine da raccolta ed agricoltura di precisione.

Durante l'anno 2018 per un periodo di 4 mesi ho lavorato all'interno del centro vendite e marketing europeo sito a Mannheim, Germania.

Durante agosto-settembre 2018 ho preso parte all'organizzazione e svolgimento della presentazione in anteprima mondiale della nuova trinciaticaricatrice serie 9000.

Durante l'estate 2019 ho supportato l'organizzazione e la gestione di un demo tour macchine da raccolta a livello nazionale.

#### **John Deere Italiana s.r.l.**

**Aprile 2017-Ottobre2017**

Dimostratore Trinciaticaricatrice.

Esperienza nell'organizzazione e gestione di un demo tour a livello nazionale.

Creazione di un nuovo rapporto con la rete concessionari Italiana così come con i nuovi clienti.

**Zerella Fresh pty (Parilla, SA) Australia**

**Gennaio 2017-Marzo 2017**

Operatore specializzato.

Operatore specializzato e responsabile di un gruppo di raccolta.  
Organizzazione della logistica dal campo al centro di stoccaggio.

**Nicoletti group of companies (Merredin, WA) Australia**

**Ottobre 2016-Dicembre 2016**

Operatore specializzato.

Conoscenza dei trattori John Deere serie 9.  
Esperienza con I sistemi di Precision AG.  
Ordinaria e straordinaria manutenzione dei mezzi a disposizione dell'azienda.

**Az. Ag. De Grandis**

**Giugno 2011- Settembre 2016**

Collaboratore.

Esperienza acquisita negli anni in tutte le lavorazioni meccanico agricole svolte in un'azienda ad indirizzo misto.  
Manutenzione ordinaria e straordinaria dei mezzi ed attrezzi a disposizione dell'azienda.  
Conoscenza di colture orticole quali: Patata, Fagiolino, Spinacio, Cavolo.  
Conoscenza di colture estensive quali: Mais, Soia, Grano, Barbabietola.

**Pioneer hi-bred Italia**

**Dicembre 2013-Luglio 2015**

Agente di commercio.

Durante questo periodo ho affiancato e supportato il responsabile di zona ed il suo gruppo.  
Il lavoro veniva svolto per la maggior parte nel periodo invernale/primaverile.  
Il ruolo ricoperto cominciava dalla vendita fino al supporto tecnico nelle fasi lavorative principali di un'azienda Agricola ad indirizzo cerealicolo e\o zootecnico quali: analisi del suolo, piano di semina, supporto tecnico nelle varie fasi fenologiche della pianta, analisi della granella, analisi trinciati, analisi reflui.

**Educazione:**

Diploma di Agrotecnico presso Istituto Professionale Giuseppe Medici, Legnago (VR).

Conoscenza lingua Inglese parlata e scritta

Conoscenza pacchetto Office